ビジネスドックの流れと料金体系機能

- ①ビジネスドック聴診・現場訪問
 - 2時間【時給:4.000円×2=8.000円】
 - *財務指標分析(過去2期)
 - ・収益性 ・成長力 ・損益分岐点 ・キャシュフロー(資金繰り)
 - *組織診断(指示命令系統・報・連・相+【確認】)
 - *PCシステムの活用状況と業務会計のスピードUP
 - *増販(ビジネスマッチング)・コストダウン等
- ②ビジネスドック・レポート作成

(聴診後2週間以内に提出します)

解決すべき課題と改善手順の設計・効果見積

- 作成料 10,000円
- ③レポート訪問説明
 - 2時間説明 10,000円
 - ◆交通費は、東京都23区内は無料。他の地域は 「JR東京駅」起点で、実費をいただきます。

4 育成経営支援契約における主なメニュー 【別途見積・契約】

- *利益計画·資金計画·市場開発計画·製品開発計画/経営計画
- *経営革新計画/ビジネスモデル
- *補助金·助成金申請支援
- *増販/ビジネスマッチング
- *コストダウン/ムダ・ムラ・ムリの改善
- *コミュニケーション・報・連・相+【確認】の向上
- *後継者育成·社員教育·能力開発

⑤会員制による、定期ビジネスドックによる 「進化・発展・持続」をケアーいたします 【1&Cクラブ】

- *年1回ビジネスドック受診・訪問説明
- *随時、メール・電話相談対応
- 月額 5,000円…1年契約60,000円
- *支払方法は、3ヵ月分×4回 ・6ヵ月×2回 ・一回払いより 入会時に選択

+=4=1

進化!



発展

40年の豊富な経験によりお診たていたします

Captain 平本靖夫

経営計画のパ







中経出版

版 中経出版

プロフィール

I&C·HosBizセンターCaptain(代表取締役)。ブランド・メーカーで工場マネジメント、TQC、EDPSなどを経験後、1974年に経営支援家として創業、2002年に(株)I&C·HosBizセンターを地域のパートナーとともに創立し、現在に至る。Intelligence&Community「人間と地球にやさしいビジネス活動」=HosBizの支援理念のもと、三現主義のメンター型育成支援家として、40年間で約300社を支援し倒産ゼロの実績をもつ実戦家。

資料請求と さ問い合わせ FAX 03-5832-9404

社 名		住 所	Ŧ		
業種		氏 名	職制名		
TEL		F A X			
E-mail	3	HPアドレス	11 N 17 A		
該当項	に☑をお付けください。	Hos	Bizは「人本位	経営」をすすめています。	
□ビジネスドックを受けたい □人時生産性向上対策について詳しい資料がほしい					
□部門別管理会計の導入効果の詳しい説明を受けたい □連絡がほしい《					>

40年の経験知と実績に基づく人脈ネットワークを誇る

株式会社『&C・HOSBiZセンター

〒113-0021 東京都文京区本駒込5-21-5 正太駒込Mansion 1202

TEL 03-5832-9403 FAX 03-5832-9404

http://www.hosbiz.net hos biz@hosbiz.net

担	当	MITAKADENKO
発信日		

ありがとうございます。