

商流の再編成に押し流されていませんか？

経営支援家集団として必ず成果を約束

漂流の不安から解放いたします。

HosBizは現場実務直結の信頼される経営支援家集団として
中小企業の「進化・発展・持続」を長年お手伝いして
きたからわかる対策のツボを心得ています。



皆様との信頼関係をもとに、
医療機器販売事業継続支援を
強力に進めて、成果を
約束いたします。

中小企業経営支援のパイオニアで唯一の現役

Captain **平本 靖夫** プロフィール

◆中小企業の経営支援を、1974年より(旧社名：(株)東京ゼネラルコンサルティング)より、足かけ40年に及んで取りくまらせていただいております。実務・現場直結型で300社の経営革新の実績を持っております。

◆その理念と基本方針は、「三つの主張」であります。

- 1) 理念経営論：「世のため・人のため」になり、心がワクワクする経営の実践
- 2) コマ型企业論：小さな企業は「PDCA」を強く回して、全員参画型経営を進める
- 3) 企業進化論：「生業・家業・企業・事業」と進化して、経営環境の進化も推進する

行動理念はIntelligence & Community「人間と地球にやさしいビジネス活動」=HosBizであり、その具体的なすすめ方がローコスト経営であります。

◆HosBizは、診断士を中核とした税理士・社会保険労務士・行政書士・ITコーディネーター・知財コーディネーター・NPOコーディネーター・Pマーク・ISO・農商工(6次産業創生)・クラウド等の経営支援のエキスパート集団です。

該当項に☒をお付けください。(複数回答可)

- ☐ 人材不足で、十分な顧客サービス・営業活動ができない
- ☐ 取扱商材を増やしたい
- ☐ 経済的価格で仕入や、共同配送をしたい
- ☐ 事務処理(販売・仕入・給与・税務会計等)を軽減して、楽になりたい
- ☐ 後継者がいないので、今後の見通しが立たないのでアドバイスしてほしい
- ☐ パートナーや相談相手がほしい
- ☐ 資金調達をしたい
- ☐ 事業譲渡やスポンサー探しの相談にのってほしい
- ☐ 今後の生活基盤を守る相談をしたい

◆機密は厳守いたします。◆

崖っぷちから立ち直る

「非常時の経営計画のつくり方」

中経出版
平本 靖夫
著



● 我社の経営の現況は
G グリーン
Y イエロー
R リカバリー重視の計画
E エmergency重視の計画
緊急事態対応の計画

危機度別の経営計画が
窮地から救う

〈経営計画の種類〉

※無料で謹呈いたします。

資料と お問い合わせ・ご相談は

FAX 03-5832-9404 今すぐ!

匿名でも結構です。

社 名		住 所	〒
職制名		氏 名	
TEL		FAX	
E-mail		HPアドレス	

該当項に☒をお付けください。(複数回答可)

- ☐ 詳しい資料を送ってほしい
- ☐ 面談して相談にのってほしい
- ☐ 「非常時の経営計画のつくり方」を送ってほしい(無料謹呈)
- ☐ 詳しい説明を受けたい(TEL ・ メール)
- ☐ 経営診断を受診してアドバイスしてほしい

【ご要望事項・その他の経営課題】

株式会社 **I&C・HosBiz** センター
医療機器販売事業継続支援事業部

担 当

MITAKA DENKO

発行日

ありがとうございます。